

日本美術を未来へ受け継ぐ 営業職募集

当社は1988年の創業以来、伊藤若冲から葛飾北斎、横山大観、東山魁夷まで近世近代の美術品を広くご紹介し、長年にわたって日本美術の振興に尽力してきました。近年も美術品展示販売会「美祭 撰」や日本美術のマーケットプレイス「廻-MEGURU-」の立ち上げなど、積極的に顧客層を広げる活動に取り組み、着実に業績を伸ばしています。このたびさらなる事業拡大を実現するべく、当社の中核を担う営業部のメンバーを募集します。

現在のメンバーは全員が未経験から。業界が初めての方でも、上司や先輩がOJTを通じてきちんと指導しますので安心してください。2~3年かけてまずは美術セールスとしての基礎を身に付け、その後は展示企画やカタログ制作など様々な経験を積む中で作家や作品に関する広範な知識、美を見極める眼を養っていただきます。展示会では作品の運搬や会場設営など体力を使う場面も多いですが、成果を出せばそれがインセンティブとして還ってくるので大きな達成感を味わうことができます。

【募集要項】

■ 業務内容

- ・ 美術品の販売
当社ギャラリーや各地百貨店での顧客対応
美術品の査定や買い取り
在庫管理、梱包・発送
- ・ 展示会やオンラインオークションの企画・運営
展示やオークション企画の立案
作品選定や展示設営
カタログ制作の進行管理など

■ 応募要件

- ・ 販売・営業等の経験者
 - ・ 自動車運転免許（AT可）
 - ・ 基本PCスキル
 - ・ 体力のある方
- ※チームマネジメントやプロジェクトリーダーの経験がある方、ECやオークションサイトに携わっていた方、英語などの語学スキルをお持ちの方は優遇します。

加島美術

- 求める人物像
日本美術に興味関心がある方
自ら目標を立て、達成に向けて能動的に動ける方
責任感を持って業務を完遂できる方
コミュニケーション能力が高く、周囲を巻き込みながら業務を推進できる方
学習意欲があり、向上心が高い方
- 雇用形態
正社員（試用期間最長3ヵ月）
- 勤務地・交通
東京都中央区京橋 3-3-2
東京メトロ銀座線「京橋駅」出口3 より徒歩 2 分
東京メトロ有楽町線「銀座一丁目駅」出口7 より徒歩 3 分
各線「東京駅」より徒歩 10 分
- 勤務時間
変形労働時間制（1ヵ月単位）
9：45～18：15（実働7.5時間）
- 休日休暇
8日/月以上
イベント日程などを考慮しながら、シフトを決定していきます。
夏季休暇、年末年始休暇、有給休暇、慶弔休暇
- 給与
月給30万円以上*+インセンティブ+賞与年2回
*月給には固定残業代5万円以上/30時間分含む（超過別途支給）
*経験・スキルなどを考慮して決定します。
昇給年1回（4月）、賞与年2回（夏季・冬季）
- 諸手当
交通費支給（会社規定あり）
出張手当、昼食手当、職能手当
- 福利厚生
社会保険完備（雇用・労災・健康・厚生年金）、慶弔見舞金、定期健康診断
- その他
オフィス内禁煙
- 応募手続き
件名に「応募職種」と（氏名）を明記の上、履歴書(写真付)と職務経歴書を添えて、下記メールアドレス宛へお送りください。
いただいた個人情報は本採用の目的のみに使用いたします。

件名：「営業職」（氏名）

宛先：hr@kashima-arts.co.jp

担当：人事担当 宛

※ 問い合わせはメール可、電話不可